

IMPLANET annonce ses résultats semestriels 2023

- Chiffre d'affaires de 4,3 M€ au premier semestre 2023, soit +4% par rapport au premier semestre 2022
- Poursuite de la dynamique d'investissement en R&D couplée à une gestion stricte des dépenses opérationnelles en recul de 4% sur la période
- Projet de lancement d'une augmentation de capital avec droit préférentiel de souscription, garantie à hauteur de 5,0 M€ par Sanyou Medical et soumise à une assemblée générale à convoquer

Bordeaux, Boston, le 28 septembre 2023 - 08h00 CEST : IMPLANET (Euronext Growth : ALIMP, FRO013470168, éligible au PEA-PME), société de technologies médicales spécialisée dans les implants destinés à la chirurgie orthopédique et dans la distribution de matériel médical technologique, annonce aujourd'hui ses résultats pour le premier semestre de l'exercice en cours, clos le 30 juin 2023, et arrêtés par le Conseil d'Administration du 26 septembre 2023.

Ludovic Lastennet, Directeur Général d'IMPLANET, déclare : « Dans la droite lignée de ses précédents exercices, IMPLANET a poursuivi sa mutation profonde sur les premiers mois de 2023. Au-delà des différents lancements de produits que nous avons réalisés, fruits à la fois de notre rapprochement avec OSD et de notre alliance avec Sanyou Medical, nous avons réussi à maîtriser nos dépenses opérationnelles tout en maintenant une politique d'investissement volontariste. Ce dernier point, essentiel à notre stratégie, nous permettra à court et moyen terme de sécuriser le renouvellement de nos marquages CE ainsi que de nos autorisations de commercialisation à travers le monde. En parallèle, notre partenariat stratégique avec Sanyou a connu sur cette période ses premières avancées technologiques et commerciales. Nous avons également hâte de pouvoir annoncer les premières formations de chirurgiens chinois et le pré-lancement de notre gamme JAZZ® en Chine, dans le cadre de la préparation du dossier CFDA (Autorités Sanitaires Chinoises), dont la soumission est toujours prévue pour la fin de cette année. Notre alliance avec notre partenaire chinois va ainsi connaître de nouvelles avancées dans les mois qui viennent, notamment par le biais d'une levée de fonds qui devrait intervenir en janvier 2024 et qui viendra renforcer notre visibilité financière et à laquelle Sanyou entend contribuer largement. »

En K€ - Normes IFRS – Compte de résultat simplifié	S1 2023	S1 2022	Variation %
Chiffre d'affaires	4 268	4 112	4%
Coût des ventes	-1 805	-1 502	20%
Marge brute	2 463	2 611	-6%
Taux de marge brute	57,7%	63,5%	-5,8 points
Coûts d'exploitation	-4 583	-4 798	-4%
Résultat opérationnel courant	-2 119	-2 188	3%
Autres produits et charges opérationnels non courants	-89	0	n.a
Résultat Opérationnel	-2 209	-2 188	-3%
Résultat financier	-62	-103	-160%
Résultat net	-2 270	-2 084	-9%

*Chiffres non audités

Chiffre d'affaires

Au cours du premier semestre 2023, le chiffre d'affaires s'est établi à 4,27 M€, en progression de +4% par rapport au premier semestre 2022.

L'activité Rachis a connu une légère décélération, de l'ordre de 4%, passant de 4,09 M€ à 3,94 M€. L'activité sur les marchés français et américain, où la Société opère en direct, affiche un chiffre d'affaires stable sur la période, s'établissant respectivement à 1,80 M€ et à 0,80 M€. L'activité à l'export, notamment en Europe et en Amérique latine, enregistre quant à elle un recul de l'ordre de 10% par rapport au premier semestre 2022.¹

La Société a en revanche confirmé sur la période la dynamique des ventes de sa nouvelle activité Équipements Médicaux SMTP et enregistré les premiers résultats positifs du partenariat avec Sanyou Medical. En effet, comme annoncé le 21 juin 2023, la Société a initié en juin 2023 le lancement d'un système de positionnement de vis pédiculaires mini-invasif en Europe et en a d'ores et déjà enregistré les premières commandes.

Marge brute et résultat opérationnel

La marge brute s'établit à 2,46 M€ sur le premier semestre 2023 contre 2,61 M€ sur la même période en 2022, soit un recul de l'ordre de 6%. Cette diminution s'explique principalement par le mix produit, le lancement des gammes d'équipements médicaux SMTP et du système de positionnement de vis pédiculaires mini-invasif ayant conduit à la baisse du taux de marge, qui passe de 63,5% à 57,7% entre le premier semestre 2022 et le premier semestre 2023.

En parallèle, la Société a poursuivi sur la période sa politique d'investissement en qualité et affaires réglementaires dans le but de sécuriser le renouvellement de ses marquages et les autorisations de commercialisation de ses implants sous le nouveau règlement européen MDR, tout en réussissant à diminuer ses charges d'exploitation de 0,22 M€ par rapport au premier semestre 2022. Cette baisse résulte d'un contrôle strict des dépenses opérationnelles ainsi que d'une baisse des commissions versées aux agents commerciaux en France et aux États-Unis.

En conséquence, la perte opérationnelle courante a été réduite de 3%, s'établissant ainsi à -2,12 M€ sur le premier semestre 2023 contre -2,19 M€ sur le premier semestre 2022.

Compte tenu de ces différents éléments, des charges exceptionnelles non récurrentes de 0,09 M€ et du résultat financier qui atteint -0,06 M€, le résultat net s'élève à -2,27 M€ sur le premier semestre 2023, contre -2,08 M€ sur le premier semestre 2022.

Situation de trésorerie

Au 30 juin 2023, Implanet dispose d'une trésorerie de 1,5 M€. Elle s'élevait à 0,3 M€ au 31 août 2023.

Le niveau de trésorerie, plus faible qu'anticipé après un ralentissement conjoncturel de l'activité aux États-Unis sur juillet et août et le report du lancement des premiers équipements médicaux SMTP en France, n'est pas suffisant au regard du plan actuel de développement opérationnel de la Société pour financer l'activité au cours des douze prochains mois et notamment les besoins liés à la poursuite du développement du projet Sanyou Médical.

Dans ce contexte, IMPLANET doit trouver, à court terme, de nouveaux financements.

La Société étudie les moyens de financement les plus adaptés pour permettre la mise en œuvre de son plan de développement.

¹ Cf communiqué de presse publié par la Société le 11 juillet 2023

Ainsi, la Société envisage le lancement d'une nouvelle opération de levée de fonds avec maintien du droit préférentiel de souscription (DPS) d'un montant compris entre 5,5 M€ et 6,4 M€ courant janvier 2024.

A ce titre, la Société prévoit de convoquer ses actionnaires en assemblée générale en novembre 2023, afin notamment que ces derniers votent une autorisation financière nécessaire à son éventuelle mise en œuvre.

La société SHANGHAI SANYOU MEDICAL Co. , LTD actionnaire à hauteur de 41,03% d'IMPLANET s'est engagée en cas de mise en œuvre d'une telle opération, à souscrire à titre irréductible et réductible, en numéraire, à cette augmentation de capital sous réserve (i) de l'accord du Conseil d'administration de Sanyou, (ii) d'obtenir au préalable auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) une dérogation à l'obligation de déposer une offre publique d'achat (conformément aux dispositions 234-8 et 234-9, 2° du Règlement Général de AMF) en cas de franchissement du seuil de 50% du capital post opération et (iii) du contrôle des autorités gouvernementales chinoises compétentes.

En effet, en fonction du niveau de participation des actionnaires d'IMPLANET, Sanyou Medical pourrait être amené à franchir à la hausse le seuil de 50% du capital et des droits de vote d'IMPLANET soit le seuil constitutif de la mise en œuvre d'une offre publique obligatoire.

La mise en œuvre d'une telle opération nécessitant quelques mois (délai de convocation d'Assemblée générale, délai d'obtention d'une dérogation à l'obligation de déposer une offre publique d'achat, et délai du contrôle des autorités gouvernementales chinoises compétentes), la Société recherche activement un financement « bridge ».

Plusieurs propositions sont aujourd'hui à l'étude pour la mise en œuvre d'un financement court terme de 1,0 M€ qui pourra prendre la forme d'un emprunt sous forme d'OCA ou d'obligations sèches, la Société souhaitant toutefois privilégier la mise en place d'un financement sous cette dernière forme.

Sur la base des hypothèses actuelles d'activité et des développements commerciaux anticipés avec Sanyou Medical, la Société estime que cette opération d'augmentation de capital, à hauteur d'un montant minimum de 5,0 M€, lui assurerait, une fois réalisée, une visibilité financière de plus de 12 mois.

Faits marquants du 1^{er} semestre 2023

- ✓ Lancement commercial du bistouri chirurgical à ultrasons de SMTP, filiale de Sanyou Medical, en mars 2023 ;
- ✓ Homologation de la gamme de cages cervicales antérieures Squale™ par la FDA aux États-Unis ;
- ✓ Lancement commercial en Europe de la gamme MIS, un système de positionnement de vis pédiculaires mini-invasif.

Stratégie et perspectives à 12 mois

- ❖ Finaliser l'enregistrement des produits existants dans le cadre du règlement européen sur les dispositifs médicaux (MDR).
- ❖ Redynamiser la présence de la Société aux États-Unis :
 - renforcer les ressources et les moyens commerciaux mis à la disposition de l'équipe historique ;
 - renforcer l'approche directe de la Société en élargissant l'équipe scientifique de leaders d'opinion ;
 - réaliser l'enregistrement de la gamme de produits Origin™ issue de l'acquisition d'OSD auprès de la FDA.

- ❖ Renforcer la dynamique de marché et l'offre de produits :
 - continuer à développer les partenariats stratégiques existants aux États-Unis (SeaSpine) et en Allemagne (Ulrich Medical®) ;
 - déployer le partenariat commercial et technologique avec Sanyou Medical pour le développement conjoint d'une nouvelle gamme européenne inédite d'un système de fixation postérieure hybride ;
 - initier la distribution de la plateforme JAZZ® en Chine (premier marché mondial du rachis en volume) avec Sanyou Medical ;
 - distribuer du matériel médical technologique en Europe tel que le bistouri médical à ultrasons de SMTP Technology Co.

Prochain communiqué financier

- **Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2023**, le 17 octobre 2023 après bourse

À propos d'IMPLANET

IMPLANET est une société de technologies médicales fabriquant des implants haut de gamme destinés à la chirurgie orthopédique et distribuant du matériel médical technologique. Son activité se décline autour d'une solution innovante destinée à améliorer le traitement des pathologies rachidiennes (JAZZ®), complétée par la gamme de produits proposée par la société Orthopaedic & Spine Development (OSD) acquise en mai 2021 (vis thoraco lombaire, cages et plaques cervicales). La plateforme d'orthopédie d'IMPLANET, repose notamment sur la traçabilité de ses produits. Protégé par 4 familles de brevets internationaux, JAZZ® a obtenu l'autorisation réglementaire 510(k) de la Food and Drug Administration (FDA) aux États-Unis, le marquage CE et l'autorisation Anvisa au Brésil. IMPLANET a conclu en 2022 un partenariat commercial, technologique et financier avec SANYOU MEDICAL, deuxième fabricant chinois de dispositifs médicaux. IMPLANET emploie 43 collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 8,0 millions d'euros en 2022. Basée près de Bordeaux en France, IMPLANET a ouvert depuis 2013 une filiale aux États-Unis (Boston). IMPLANET est cotée sur le marché Euronext Growth à Paris. Plus d'informations sur www.implanet.com.

Avertissement

Le présent communiqué contient des déclarations prospectives relatives à Implanet et à ses activités. Implanet estime que ces déclarations prospectives reposent sur des hypothèses raisonnables. Cependant, aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation des prévisions exprimées dans ces déclarations prospectives qui sont soumises à des risques dont ceux décrits dans le document de référence d'Implanet déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 16 avril 2018 sous le numéro D.18-0337 ainsi que dans le rapport financier annuel du 31 décembre 2022, disponibles sur le site internet de la Société (www.implanet-invest.com), et à l'évolution de la conjoncture économique, des marchés financiers et des marchés sur lesquels Implanet est présente. Les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué sont également soumises à des risques inconnus d'Implanet ou qu'Implanet ne considère pas comme significatifs à cette date. La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations d'Implanet diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations prospectives. Le présent communiqué a une valeur exclusivement informative et ne constitue pas et ne saurait en aucun cas être considéré comme constituant une offre de vente ou de souscription, ni comme la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription de valeurs mobilières d'Implanet dans un quelconque pays.

Contacts

IMPLANET

Ludovic Lastennet, Directeur Général
David Dieumegard, Directeur Financier
Tél. : 05 57 99 55 55
investors@implanet.com

NewCap

Relations Investisseurs
Mathilde Bohin
Nicolas Fossiez
Tél. : 01 44 71 94 94
implanet@newcap.eu

NewCap

Relations Médias
Arthur Rouillé
Tél. : 01 44 71 94 94
implanet@newcap.eu